



ÉCOLE
DE COACHING
FRANCOPHONE

ECF

Apprenez le métier de coach

Intégrez un parcours éprouvé

Exercez-vous auprès de vrais
clients pendant la formation

Orientation diplômante Titre
« Coach Professionnel » RNCP



Formule Complément Diplôme : Titre RNCP Niveau 6 n°35563 « Coach Professionnel »

Bloc 1 « Création ou installation d'une structure de services », BLOC 2 « Elaboration de propositions commerciales » & Bloc 3 « Préparation et animation d'une action de formation »

Organisme Certificateur :

SIMACS

SYNDICAT INTERPROFESSIONNEL DES METIERS DE L'
ACCOMPAGNEMENT, COACHING ET SUPERVISION



Organisme de Formation habilité pour
former et organiser l'évaluation :
**Académie du Changement en
Organisation SARL**



**ACADÉMIE
DU
CHANGEMENT
EN
ORGANISATION**
ENSEIGNER - SUPERVISER - INTERVENIR

En 2020



ECF

Intègre le campus



Académie du
Changement en
Organisation

Ecole de Coaching Francophone marque commerciale de Académie du Changement en Organisation
SARL au capital de 70873.54 euros – Siège social ACO 58 rue François Peissel 69300 CALUIRE ET CUIRE
<https://ecole-coaching-francophone.com> - Siret : 409 293 669 00050 - Naf : 6420Z - RCS Lyon 409 293 669

Apprenez le métier de coach

Intégrez un parcours éprouvé

Exercez-vous auprès de vrais
clients pendant la formation

Orientation diplômante Titre
« Coach Professionnel » RNCP



Formule Complément Diplôme : Titre RNCP Niveau 6 n°35563 « Coach Professionnel »

Bloc 1 « Création ou installation d'une structure de services », BLOC 2 « Elaboration de propositions commerciales » & Bloc 3 « Préparation et animation d'une action de formation »

Description des modalités d'acquisition de la certification RNCP 35563 par capitalisation des blocs de compétences et/ou par équivalence :

- ✓ La certification s'obtient en validant l'ensemble des blocs de compétences.
- ✓ Chaque bloc de compétences peut être acquis individuellement.

Prérequis pour se présenter aux épreuves partielles RNCP :

- ✓ Avoir validé et réussi l'ensemble des évaluations intermédiaires et la certification ECF « Parcours de professionnalisation et de certification au Coaching Professionnel » mis en correspondance avec le Bloc 4 code RNCP35563BC04 du diplôme RNCP niv6 n°35563.

Prérequis pour se présenter aux épreuves de certification RNCP :

- ✓ Justifier d'un diplôme de niveau 5 minimum (Bac plus 2).
- Si le/la candidat(e) ne possède pas le niveau requis mais justifie d'une bonne expérience, une dérogation peut lui être accordée sous certaines conditions, nous consulter.*

Prérequis :

- ✓ Être certifié : **Cursus Certifiant ECF / Lionel CALDERINI / « Parcours de Professionnalisation et de Certification au Coaching Professionnel »**

Session 1 : Les Fondamentaux du Coaching

Session 2 : Approfondissements

Session 3 : Certification ECF

- ✓ Avoir réussi les épreuves écrites et orales du **Bloc 4 Code RNCP35563BC04 du Titre RNCP n°35563 « Coach Professionnel » / diplômant SIMACS-ACO-ECF**

Apprenez le métier de coach

Intégrez un parcours éprouvé

Exercez-vous auprès de vrais clients pendant la formation

Orientation diplômante Titre
« Coach Professionnel » RNCP



Formule Complément Diplôme : Titre RNCP Niveau 6 n°35563 « Coach Professionnel »

Bloc 1 « Création ou installation d'une structure de services », BLOC 2 « Elaboration de propositions commerciales » & Bloc 3 « Préparation et animation d'une action de formation »

• **Nombre de participants :**
Maximum 32

• **Formateur :**
Julien FICHET

• **Informations contact :**

06 49 27 49 65
contact@ecole-coaching-francophone.com

Publics visés :

- Professionnels du pilotage des organisations, de la gestion des équipes, du management, des ressources humaines, de la médiation, de la vente, consultants, formateurs, accompagnants professionnels,
- Toutes les personnes désireuses de s'installer en tant que Coach Professionnel (formule diplôme global)

Durée :

- **Bloc 4 :** Face à Face Pédagogique en salle 14 jours, soit 112 heures
- **Blocs 1,2,3 :** Webinaires en classe entière et sous groupes (53h) + FOAD sur plateforme de cours à Distance (47h) Soit un total de 100 heures de formation continue

Tarifs :

Frais Pédagogiques finançables (CPF, Pôle Emploi, CPF Conversion, etc.)

- **Bloc 4 :** Parcours de Certification ECF (14 jours de présentiel et 58 heures de FOAD complémentaires) : **3950€ nets de TVA exonérés** (organisation de la certification ECF comprise).
- **Blocs 1, 2 & 3 :** Webinaires en classe entière et sous groupes (53h) + FOAD sur plateforme de cours à Distance (47h) Soit un total de 100 heures : **2000€ nets de TVA exonérés**

- **Frais Administratifs** a la charge du participant : **500€ nets de TVA**

Attention : si le candidat échoue aux épreuves, la somme de 235 euros lui sera redemandée pour se représenter.

Cette somme n'est pas assujettie à la réussite des examens, et est réglable d'avance, au moment de la candidature.

Voir le document Programme Parcours de Certification ECF et compétences ECF en annexe.

Bloc 1 : « Création ou installation d'une structure de services »

Titre RNCP Niveau 6 n°35563 « Coach Professionnel »

Référentiel des Compétences attestées :

- **A1C1** - Préparer la création de son activité en réalisant une étude de marché afin de sécuriser le développement et la pérennisation de son activité
- **A1C2** - Réaliser un business plan en s'appuyant sur des notions comptables et financières. afin de cibler le statut juridique adapté
- **A1C3** - Elaborer un plan d'action commercial et marketing adapté à son activité de coach afin de se rendre visible auprès de futurs clients.
- **A1C4** - Intégrer dans sa pratique une démarche de développement professionnel continu afin de répondre aux besoins en compétence du marché, aux attentes des clients et prévenir les risques de dérives sectaires éventuelles.

Evaluation diplômante RNCP35563BC01 :

Support d'évaluation 2 : « Le rapport de professionnalisation »

Remise jusqu'à 6 mois après le passage des oraux des autres blocs.

Objectifs pédagogiques :

- Être capable de poser les bases d'un développement d'activité sécurisé,
- Maîtriser les fondamentaux pour concevoir et communiquer une offre de services attractive sur son marché.

Méthodes pédagogiques :

- Apports théoriques en Classe virtuelle + compléments sur plateforme e-learning
- Exercices et évaluations sur plateforme e-learning pour permettre à chacun d'avancer à son rythme par rapport à son propre projet d'installation

▪ **JOUR 1 – PM 7h (12h30 – 19h30h) : A1C1**

"Sécuriser le développement de son activité 1" Apports théoriques et ancrage pédagogique sur l'étude de marché, la réalisation d'un arbre de vision, le contexte légal propre au coaching et à la formation.

+ *Module e-learning – Supports, exercices, évaluation*

▪ **JOUR 2 – PM 4h (12h30-16h30) : A1C2**

"Sécuriser le développement de son activité 2" Apports théoriques et ancrage pédagogique sur le business plan, les différents statuts juridiques et leurs contextes légaux, la comptabilité.

+ *Module e-learning – Supports, exercices, évaluation*

▪ **JOUR 3 – PM 4h (12h30-16h30) : A1C3**

« Créer une offre différenciante, cohérente et la communiquer » Apports théoriques et ancrage pédagogique sur le plan d'action commercial, la stratégie Marketing et communication, les réseaux sociaux, le pilotage de son développement.

+ *Module e-learning – Supports, exercices, évaluation*

▪ **JOUR 4 – PM 7h (12h30 – 19h30h) : A1C4**

Apports théoriques et ancrage pédagogique sur la réalisation d'une veille, l'adaptation de son offre et donc de ses compétences, les lieux ressources et moyens de développement des compétences en continu.

+ *Module e-learning – Supports, exercices, évaluation*

Formule Complément Diplôme : Titre RNCP Niveau 6 n°35563 « Coach Professionnel »

Bloc 1 « Création ou installation d'une structure de services », BLOC 2 « Elaboration de propositions commerciales » & Bloc 3 « Préparation et animation d'une action de formation »

Bloc 2 : « Elaboration de propositions commerciales »

Titre RNCP Niveau 6 n°35563 « Coach Professionnel »

Référentiel des Compétences attestées :

- **A2C5** - Présenter le coaching et son code déontologique à un futur client et/ou un prescripteur pour clarifier la prestation (notamment la dimension de confidentialité).
- **A2C6** - Analyser les contextes professionnels des différentes parties prenantes en entretien afin d'en évaluer les enjeux et les spécificités.
- **A2C7** - Analyser l'ensemble des données recueillies afin d'établir un diagnostic de situation du coaché.
- **A2C8** - Conduire un entretien structuré afin de recueillir des informations sur le contexte et valider la demande du coaché.
- **A2C9** - Formaliser les objectifs et les critères d'atteinte en organisant les informations recueillies afin d'élaborer le contrat de prestation.
- **A2C10** - Réorienter le cas échéant, l'objet ou les modalités de la mission afin de répondre de manière plus appropriée à des situations singulières.

Evaluation diplômante RNCP35563BC02 :

- Chap 1 du Dossier de pratiques professionnelles (Ecrit n°1) à rendre 3 semaines avant le passage des oraux
- Epreuve orale 1 (partie 1 et 2)

Objectifs pédagogiques :

- Maîtriser les fondamentaux d'un futur contrat commercial cohérent avec le besoin du client,
- Comprendre les éléments d'un face à face client efficace en amont de la vente.

Méthodes pédagogiques :

- Apports théoriques et exercices en Classe virtuelle + compléments sur plateforme e-learning
- Exercices et évaluations sur plateforme e-learning pour permettre à chacun d'avancer à son rythme par rapport à son propre projet d'installation

▪ **Webinaire 1 – 2h (18h-20h) : A2C5 - A2C10**

« **Prérequis à la vente d'un Coaching** » et « **Présenter le coaching** » Apports théoriques et ancrage pédagogique sur le premier contact et la préqualification de la demande, Les limites de la prestation de coaching, La déontologie et la conduite à tenir en cas de demande « hors champs »

+ Module e-learning – Supports, exercices, évaluation

▪ **Webinaire 2 – 2h (18h-20h) : A2C8**

« **L'entretien exploratoire** » Apports théoriques et exercices entre stagiaires sur Les questions de contexte, La validation du besoin, L'alliance nécessaire pour confronter le client sur sa demande.

+ Module e-learning – Supports, exercices, évaluation

▪ **Webinaire 3 – 2h (18h-20h) : A2C6 – A2C7**

"Identifier les enjeux et spécificités en entretien exploratoire" et « **Le compte-rendu de l'entretien exploratoire et l'analyse des informations** » : Apports théoriques sur les différentes phases de questionnement, la posture, les informations à recueillir, la différence entre demande et besoin.

+ Module e-learning – Supports, exercices, évaluation

▪ **JOUR 2 – AM 3h (16h30-19h30) :**

Intégration : Exercices entre stagiaires sur les différentes compétences des webinaires 1 à 3.

▪ **Webinaire 4 – 2h (18h-20h) : A2C9**

« **Rédiger la proposition commerciale** » : Apports théoriques sur les objectifs de prestation, l'évaluation de l'atteinte des objectifs, la rédaction des contrats.

+ Module e-learning – Supports, exercices, évaluation

Formule Complément Diplôme : Titre RNCP Niveau 6 n°35563 « Coach Professionnel »

Bloc 1 « Création ou installation d'une structure de services », BLOC 2 « Elaboration de propositions commerciales » & Bloc 3 « Préparation et animation d'une action de formation »

Bloc 3 : « Préparation et animation d'une action de formation »

Titre RNCP Niveau 6 n°35563 « Coach Professionnel »

Référentiel des Compétences attestées :

- **A3C11** - Expliciter les objectifs des séances collectives en les décomposant en objectifs pédagogiques opérationnels afin de faciliter le développement des compétences des coachés en accompagnement collectif
- **A3C12** - Animer une séance collective en alternant les méthodes(expositive, démonstrative, interrogative, active, expérimentale), afin d'apporter structure et cadre aux coachés et ainsi créer une ambiance favorable à l'échange en séance collective
- **A3C13** - Evaluer les écarts entre les compétences détenues et les compétences requises par le coaché afin de permettre la mise en place d'actions correctrices
- **A3C14** - Définir les contenus, méthodes et techniques pédagogiques de l'intervention afin de répondre aux besoins de progression du coaché
- **A3C15** - Adapter les techniques pédagogiques (jeu de rôle, étude de cas, exposé, démonstration, expérimentation, etc.) en prenant en compte les différents profils d'apprentissage afin de faciliter la progression des coachés vers les objectifs pédagogiques
- **A3C16** - Réaliser une évaluation formative à chaque fin de séquence afin de mesurer la progression du groupe et ajuster les exercices en séance collective le cas échéant

Evaluation diplômante RNCP35563BC03 :

- Chap 2 du Dossier de pratiques professionnelles (Ecrit n°1) à rendre 3 semaines avant le passage des oraux
- Epreuve orale 4

Objectifs pédagogiques :

- Connaître, intégrer et mettre en œuvre les fondamentaux permettant de construire et d'animer une action de formation

Méthodes pédagogiques :

- Apports théoriques et exercices en Classe virtuelle + compléments sur plateforme e-learning
- Exercices et évaluations sur plateforme e-learning pour permettre à chacun d'avancer à son rythme par rapport à son propre projet d'installation

▪ **Webinaire 5 – 2h (18h-20h) : A3C13**

« **Evaluer les compétences en amont** » : Apports théoriques et étude de cas sur notions de compétences, progression pédagogique et évaluations.

+ Module e-learning – Supports, exercices, évaluation

▪ **Webinaire 6 – 2h (18h-20h) : A3C11**

« **Fixer des objectifs pédagogiques** » : Apports théoriques et étude de cas sur la traduction de compétences visées en objectifs pédagogiques, le découpage du temps en séquences pédagogiques.

+ Module e-learning – Supports, exercices, évaluation

▪ **JOUE 3 – AM 3h (16h30-19h30) :**

Intégration : Exercices entre stagiaires sur les différentes compétences des webinaires 4 à 6.

▪ **Webinaire 7 – 2h (18h-20h) : A2C14 – A3C15**

« **Construire un itinéraire pédagogique** » et « **Adapter les objectifs pédagogiques aux profils des apprenants** » : Apports théoriques sur les objectifs/besoins, méthodes pédagogiques actives, profils d'apprentissage, méthodes et outils à utiliser en fonction des profils.

+ Module e-learning – Supports, exercices, évaluation

▪ **Webinaire 8 – 2h (18h-20h) : A3C12**

« **Adapter les modalités pédagogiques au public et aux objectifs** » : Apports théoriques sur les fondamentaux de l'animation, moyens et méthodes nécessaires à l'individualisation de l'action, Etude de cas sur l'outil « La courbe du deuil ».

+ Module e-learning – Supports, exercices, évaluation

▪ **Webinaire 9 – 2h (18h-20h) + Jour 5 - 7h (12h30-19h30) : A3C16 - A3C12**

« **Réguler la dynamique de groupe** » et « **Mettre en place une évaluation finale** » : Apports théoriques sur les principales méthodes d'évaluation et leur intégration dans une action de formation

+ Module e-learning – Supports, exercices, évaluation

Formule Complément Diplôme : Titre RNCP Niveau 6 n°35563 « Coach Professionnel »

Bloc 1 « Création ou installation d'une structure de services », BLOC 2 « Elaboration de propositions commerciales » & Bloc 3 « Préparation et animation d'une action de formation »

Animation cursus certification ECF :

Lionel CALDERINI

Co-ingénierie pédagogique FOAD – ECF – Bloc 4 :

Lionel CALDERINI / Hugues LESOT

Animation du dispositif blocs 1, 2 et 3 :

Julien FICHET

Co-ingénierie pédagogique webinaires, classes virtuelles et FOAD Blocs 1, 2 et 3 :

Julien FICHET / Hugues LESOT

Responsable dispositif diplômant ACO - SIMACS :

Hugues LESOT

Julien FICHET :

« Coach Professionnel » diplômé ACO-EMCC -
certifié « AT Coaching-Pro » de l'ACO - EATO
« Coach d'Organisations – Directeur de la
Transformation » certifié ACO



Ingénieur Maître - Maîtrise Commerce et Vente Option Gestion des
PME / PMI | Accompagnement du changement, intervention en période
de crise, coaching d'équipe et individuel des leaders. | Spécialisation en
développement de la culture client et en ingénierie de Formation. |
Expertise sur l'évolution des modes de management vers des
Organisations libérées.

2019 : Julien a créé SystOrga sas dont il est Directeur Général

Auparavant 14 ans d'expérience en tant que commercial, Responsable
Commercial, Responsable des Ventes, puis 4 ans Directeur Formation
au sein de APAVE SudEurope.



Formule Complément Diplôme : Titre RNCP Niveau 6 n°35563 « Coach Professionnel »

Bloc 1 « Création ou installation d'une structure de services », BLOC 2 « Elaboration de propositions commerciales » & Bloc 3 « Préparation et animation d'une action de formation »

INFORMATIONS PRATIQUES – Ecole de Coaching Francophone



Calendrier des formations

Lieux de formations :

PARIS – Espace Hermès*

- 10, Cité Joly 75011 - Paris, France
- 11 Rue de La Vistule 75013 – Paris France
- <http://www.espace-hermes.fr/>



LYON G2C Business Center*

- 63 rue André Bollier, 69007 - Lyon, France
- <https://espace-g2c.com/>



*Accessibles PMR

S'inscrire :

- **Délais d'accès et d'inscription** : à minima une semaine avant la formation – En cas de demande de financement à un organisme prévoir le délai de cet organisme (jusqu'à 3 mois)
- **En amont de l'inscription** : entretien téléphonique pour valider votre besoin de formation et l'adéquation entre votre projet et le choix de formation + formulaire de pré-inscription. Pour les formations diplômantes partiellement ou totalement : un dossier spécifique est à nous renvoyer.
- **Toute situation de handicap ou contrainte de santé pouvant nécessiter une adaptation de la formation doit nous être signalée.**
- **Inscription** : La signature de la convention de stage matérialise l'inscription. Les particuliers bénéficient d'un délai de rétractation de 14 jours (sans justification). Un acompte de 30% est demandé à l'inscription (hors CPF). A l'issue de la signature, vous recevrez votre convocation et vos identifiants stagiaires.
- **CGV** : [lien de téléchargement](#)

S'organiser :

- **Hébergement, Déplacement et Restauration** : Organisation et frais à la charge du participant. Pour les publics en situation de handicap : contactez-nous pour toute demande d'accompagnement.
- **Matériel nécessaire** : Pour les formations en présentiel : prévoir de quoi prendre des notes + penser à venir avec vos codes stagiaires pour les émargements (votre code stagiaire est envoyé par mail en amont de la formation). Pour les formations à distance : prévoir un ordinateur, une connexion internet et l'équipement micro et audio.
- **Espace stagiaire** : Espace pour émarger vos présences mais aussi retrouver vos supports de cours, documents pédagogiques et administratifs, agenda...
- **Plateforme de cours e-learning** : La plateforme est accessible via votre espace stagiaire pour les formations couplées au e-learning.
- **Votre contact administratif** :
 - **Audrey Chaussemy**
 - 06 49 27 49 65
 - contact@ecole-coaching-francophone.com